

Gestalten Sie die Zukunft mit uns!

Sie lieben Herausforderungen? Sie wollen das Unternehmen proaktiv mitgestalten?

Willkommen in der Welt von SKF, dem Weltmarktführer im Bereich Wälzlager und Antriebstechnik!

Die SKF Österreich AG sucht am Standort Steyr für den Bereich Verkauf Österreich eine/n:



Business Engineer Sales Austria (m/w/d)

die/der mit Energie und Leidenschaft das weitere Wachstum von Industrial Sales Österreich in Steyr vorantreibt.

Aufgaben

- Umsetzung der SKF-Vertriebsstrategie
- Operative und strategische Weiterentwicklung des Railway-Segments mit mittel- und langfristiger Zielstellung im Markt Österreich
- Einbringen einer hohen technischen Expertise in den Markt zur Generierung von Neugeschäft
- Erkennen von Business-Anforderungen und deren pro-aktive Umsetzung in technische Lösungen
- Technische Bearbeitung von Projekten in enger Zusammenarbeit mit den Produktlinien als auch externen Lieferanten und den Fertigungs- und Konstruktionsbereichen
- Vorbereitung von Kundenangeboten (technisch und kaufmännisch) zur internen Freigabe
- Führen von Preisverhandlungen nach Zieldefinition
- Koordination von Kunden-Projekten und Leitung von neuen Projekten gemäß ETO-Prozess unter Einbindung entsprechender Stellen/Fachabteilungen
- Abstimmung der Lasten- und Pflichtenhefte intern sowie extern mit den Kunden
- Begleitung der laufenden Projekte inkl. Erstmusterprüfung mit Kundenbeteiligung in Abstimmung mit Qualitätsmanagement und Application Engineering
- Abwicklung von Kundenreklamationen intern (Abstimmung mit QM) und extern mit den Kunden

Anforderungen

- Abgeschlossene technische Ausbildung, bevorzugt Maschinenbau / Wirtschafts-ingenieurwesen oder Mechatronik (HTL, FH/TU oder vergleichbare Erfahrung) gepaart mit kaufmännischem Interesse
- Erfahrung im Projektmanagement von Vorteil
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- SKF-spezifische Kenntnisse in Hinblick auf Organisation, kaufmännische Verfahren und IT-Systeme
- Hohe Kontaktfähigkeit, sicheres Auftreten und Verhandlungsgeschick
- Entscheidungsfreudigkeit und Verantwortungsbereitschaft
- Hohe Eigeninitiative, Motivation und Zuverlässigkeit
- Reisetätigkeit v.a. innerhalb Österreichs und zu SKF-Standorten in EMEA
- Berufserfahrung im Vertrieb wünschenswert

Was wir bieten



dynamisches und wertschätzendes Team



eigenverantwortlicher Aufgabenbereich



Home-Office Angebot



individuelle Weiterbildungsmöglichkeiten



qualifikations- und leistungsorientiertes Gehalt



Fixanstellung in einem internationalen Konzern

Sind Sie motiviert und offen für Neues?

Das Mindestgrundgehalt der Position liegt lt. Kollektivvertrag der metalltechnischen Industrie bei € 3.790,58 brutto pro Monat. Die Höhe der Überzahlung richtet sich nach Ihrer individuellen Berufserfahrung und Qualifikation.

Wenn wir Ihr Interesse geweckt haben und Sie Ihre Zukunft in einem abwechslungsreichen und global agierenden Unternehmen sehen, laden Sie bitte Ihre Bewerbungsunterlagen unter diesem Link hoch.

Bei Fragen zur Ausschreibung stehen wir Ihnen gerne auch unter sabine.pichler@skf.com bzw. +43 7252 797-677 zu Verfügung.